

**Ministerstvo průmyslu a obchodu
České republiky
Sekce fondů EU – Řídící orgán OP TAK**

**Příloha č. 3 – Povinná osnova Podnikatelského záměru – Proof of concept
výzva I.**



**Spolufinancováno
Evropskou unií**



**MINISTERSTVO
PRŮMYSLU A OBCHODU**



Povinná osnova podnikatelského záměru vychází z přílohy č. 4 Výzvy – Model hodnocení a představuje tak závaznou strukturu při tvorbě podnikatelského záměru, který je povinnou přílohou žádosti o podporu a současně spolu s jeho přílohami základním dokumentem při věcném hodnocení projektu. Informace v něm uváděné musí být pravdivé, srozumitelné a natolik obsáhlé, aby mohlo být řádně provedeno věcné hodnocení projektu. Současně uváděné informace musí být vždy podloženy relevantními přílohami. Pouhá textace bez doložených relevantních a průkazných příloh může být u jednotlivých vylučovacích i bodových kritérií negativně hodnocena.

Titulní strana

bude obsahovat **název projektu**, který bude uveden v žádosti o podporu v IS KP21+, a který bude jednoznačným způsobem vystihovat hlavní podstatu předkládaného projektu. Dále pak **název Výzvy**, **název žadatele o podporu** a **údaje o zpracovateli podnikatelského záměru**. Je vhodné rovněž uvést datum zpracování, počet stran a počet příloh.

Obsah, Seznam zkratk, Seznam grafů, obrázků, tabulek, Seznam příloh

1. Anotace projektu

- Stručné shrnutí základních parametrů předkládaného projektu, jeho výstupů a očekávaných výsledků.

2. Identifikační údaje žadatele o podporu

2.1 Žadatel o podporu

- Název žadatele o podporu, sídlo/místo podnikání, identifikační číslo/daňové identifikační číslo, odkaz na webové stránky, jsou-li k dispozici.

2.2 Majetková struktura

- Základní majetková struktura žadatele o podporu včetně uvedení skutečných konečných majitelů.

2.3 Jméno a příjmení kontaktní osoby, zpracovatele podnikatelského záměru

2.4 Obory podnikání žadatele o podporu a obor podnikání výstupu projektu dle

CZ-NACE

- Seznam oborů podnikání, ve kterých žadatele o podporu skutečně podnikají.
- Hlavní obor podnikání, který se vztahuje k výstupu předkládaného projektu.

2.5 Místo realizace projektu

- Seznam míst realizace předkládaného projektu včetně uvedení vlastnických či obdobných práv k uváděným nemovitostem.

3. Kvalita a strategické zaměření

3.1 Strategie žadatele o podporu a mechanismy pro dosažení požadovaných přínosů

3.1.1 Strategie rozvoje

- Popis stávající strategie rozvoje.
- Koherence předkládaného projektu s touto strategií včetně požadovaných přínosů.

3.1.2 Mechanismy pro dosažení požadovaných přínosů

- Popis vytvořených mechanismů pro dosažení požadovaných přínosů z hlediska finančních prostředků, technického zázemí, lidských zdrojů, distribučních kanálů apod.

3.2 Vazba na NRIS3

- Konkretizace vazeb a přínosů předkládaného projektu na strategická témata VaVal, jež jsou definována pro jednotlivé domény výzkumné a inovační specializace NRIS3 a/nebo na klíčové a nově vznikající technologie pro jednotlivé domény výzkumné a inovační specializace NRIS3, tzv. KETs.

3.3 Stupeň novosti

3.3.1 Specifikace výstupu předkládaného projektu

- Definice výstupu předkládaného projektu v podobě závazného vzoru níže uvedené tabulky, která definuje indikátory povinné k naplnění, které budou uvedeny v Rozhodnutí o poskytnutí dotace.

Typ výstupu	Specifikace nového produktu / služby
Studie proveditelnosti ¹	
Prototyp ²	

3.3.2 Inovativnost

- Detailní charakteristika očekávaného výstupu předkládaného projektu včetně očekávaných technických parametrů nebo užitečných vlastností nového produktu / služby.
- Srovnání nového produktu / služby se stávajícími produkty / službami žadatele o podporu včetně srovnání s konkurencí z teritoriálního hlediska. Podrobný popis posunu proti stávajícímu stavu, tj. inovativní prvky, nové funkcionality, výkonnost, očekávané technické parametry apod., případně u aktivity a) popis způsobu, jak tyto informace budou během projektu získávány a ověřovány.
- Stanovení úrovně TRL, která byla dosažena před zahájením předkládaného projektu.
- Žadatel o podporu je při podání žádosti o podporu povinen informovat API/MPO o již realizovaných relevantních projektech (tematicky obdobné projekty využívající stejné technické, materiálové nebo lidské zdroje) financovaných z veřejných prostředků.
- Navazuje-li předkládaný projekt na projekt schválený v rámci předchozích Výzev programu Proof of Concept OPPIK či jiných programů podpory, musí být prokazatelně a nesporně podloženo, že nově předkládaný projekt splňuje prvek novosti.

3.3.3 Přidaná hodnota pro zákazníky

- Identifikace zákazníků nebo uživatelů, resp. cílové skupiny včetně jejich očekávání.
- Přidaná hodnota nového produktu / služby pro cílové skupiny ve srovnání se stávajícími produkty / službami konkurence.
- Načasování předkládaného projektu s ohledem na očekávaný vývoj na trhu.

3.4 Získané znalosti a jejich potenciál

3.4.1 Vazba projektu na aktivity VaV (transfer technologií/znalostí)

- Informace o výzkumné organizaci, která má potřebné znalosti, know-how či předchozí výsledky VaV včetně konkretizace těchto výsledků, které je potřeba využít pro další fáze řešení projektu (v případě aktivity a)).
- Informace o výzkumné organizaci a jejich výsledků VaV či výsledků vyvinutých ve spolupráci s žadatelem o podporu včetně konkretizace těchto výsledků (v případě aktivity b)).

¹ Týká se pouze projektů předkládaných v rámci aktivity a). Z definice výstupu musí být zřejmé, že se jedná o přípravu studie proveditelnosti pro další fázi výzkumných činností, nikoli pouze pro následné zavedení produktu / služby na trh.

² Týká se pouze projektů předkládaných v rámci aktivity b).

- Informace o dokončeném transferu technologie mezi výzkumnou organizací a žadatelem o podporu je-li předkládaný projekt založen na dokončeném transferu technologie (týká se aktivity a) i b), je-li splněna uvedená podmínka).

3.4.2 Náročnost VaV a získané znalosti

- Popis nových znalostí, které budou realizovaným VaV získány a zda jsou založeny na náročném a ambiciózním VaV (nebo které byly již získány v rámci dosavadního VaV v případě aktivity b)).
- Popis technologických výzev, které je třeba během realizace projektu vyřešit.
- Způsob odpovídající ochrany nového poznatku ve vazbě na jeho charakter a aplikační potenciál.

3.4.3 Aplikační potenciál

- Možné využití získaných poznatků VaV pro další budoucí aplikace, tj. zda může být podkladem pro průlomové technologie, resp. jsou zde předpoklady pro vývoj dalších nových produktů / služeb, případně zda jsou předpoklady pro jejich uplatnění v dalších oblastech / sektorech mimo předkládaný projekt a/nebo zda jsou předpoklady k posunu účastníků projektu ke špičce dané oblasti a k produkci / službám s vyšší přidanou hodnotou.

3.5 Technická proveditelnost a rizika

3.5.1 Metodika / postupy řešení předkládaného projektu

- Navržená výzkumná metodika a postup řešení předkládaného projektu s ohledem na očekávané výstupy předkládaného projektu a předcházející etapy VaV.

3.5.2 Rizika a jejich řešení

- Analýza rizik včetně kontrolních a rozhodovacích mechanismů a přístupů k jejich minimalizaci.
- U aktivity a) se očekává vysoká míra rizika spojená s technickou proveditelností, kterou je třeba ověřit při zpracování studie proveditelnosti. Tato rizika musí být v podnikatelském záměru důsledně vyhodnocena a řešena a zároveň musí být vytvořena příslušná opatření pro eliminaci těchto rizik.
- Pokud již projekt v případě aktivity a) dosáhl TRL5, přetrvávají rizika spojená s využitím technologie v reálném prostředí, která vyžadují další fáze VaV a zpracování studie proveditelnosti.

4. Implementace

4.1 Žadatel o podporu a řešitelský tým

- Kompetence a schopnosti žadatele o podporu pro realizaci předkládaného projektu.
- Získané zkušenosti žadatele o podporu s řešením projektů obdobného charakteru, tzn. se zaváděním výsledků VaV do praxe včetně zkušeností s komercializací VaV a činnostmi nezbytnými pro přiblížení VaV tržnímu uplatnění.
- Realizační tým včetně odborností a zkušeností jeho členů umožňující realizaci všech stanovených aktivit a úkolů při implementaci předkládaného projektu.

4.2 Spolupráce při řešení předkládaného projektu

- Popis spolupráce při případným zapojení více partnerů při řešení a implementaci předkládaného projektu a splnění stanovených cílů včetně vytvořených podmínek pro tuto spolupráci (může se jednat o výzkumné organizace, technologická centra, klastry, VTP, další podnikatelské subjekty apod.).
- Vytvořené vazby na odběratele (spolupráce s potenciálními uživateli nového produktu / služby), subdodavateli, distributory a dalšími externími subjekty podložené relevantními dokumenty.

- Rozsah zapojení výzkumné organizace, jejichž výsledky VaV jsou využity při realizaci předkládaného projektu, pokud je další zapojení potřebné.
- Přínos této spolupráce pro žadatele o podporu při různých fázích předkládaného projektu a zda má tato spolupráce vliv i na rozšíření jeho znalostí a schopností pro uplatnění mimo předkládaný projekt či posílení či vytvoření nových sítí spolupráce.

4.3 Plán a řízení

4.3.1 Harmonogram předkládaného projektu

- Etapizace projektu (Ganttův diagram) včetně relevance navržených aktivit v jednotlivých etapách s vazbou na cíle předkládaného projektu, identifikované problémy a potřeby, kompetence členů řešitelského týmu i očekávané výsledky a výstupy předkládaného projektu.

4.3.2 Řízení předkládaného projektu

- Odborná kvalifikace projektového manažera (vedoucího projektového týmu) a jeho zkušenosti s činnostmi realizovanými ve všech etapách řešení předkládaného projektu.
- Způsob řízení předkládaného projektu, jeho struktura a přidělování úkolů členům řešitelského týmu včetně nastavení kontrolních a rozhodovacích mechanismů ve vazbě na vyhodnocení dosažení stanovených milníků.

4.4 Rozpočet

4.4.1 Souhrnný přehled jednotlivých položek rozpočtu

- Seznam jednotlivých položek rozpočtu zahrnovaných do způsobilých výdajů včetně uvedení rozpočtové položky definované v Příloze č. 1 Výzvy – Vymezení způsobilých výdajů v souladu s povinnou přílohou podnikatelského záměru – Detailní rozpočet.
- Detailní zdůvodnění rozsahu a nezbytnosti požadovaných způsobilých výdajů ve vztahu k realizaci předkládaného projektu.

4.4.2 Celkový rozpočet

- Rozpočet projektu uvedený v žádosti o podporu v IS KP21+ ve formuláři Rozpočet, a to v podobě následující tabulky.

Rozpočtová položka	Celková výše způsobilých výdajů v Kč
Mzdy a pojistné	
Náklady na konzultační a odborné služby	
Materiál	
Ostatní režie	
Odpisy	
Náklady na vyslání vysoce kvalifikovaných pracovníků z organizace pro výzkum a šíření znalostí ³	
Náklady na získání a uznání patentů a dalších nehmotných aktiv.	
Náklady na poradenské a podpůrné služby v oblasti inovací	
Celkem	

³ Rozpočtové položky Náklady na vyslání vysoce kvalifikovaných pracovníků z organizace pro výzkum a šíření znalostí, Náklady na získání a uznání patentů a dalších nehmotných aktiv a Náklady na poradenské a podpůrné služby v oblasti inovací se týkají pouze aktivity b).

5. Dopad

5.1 Komerzializace výsledků VaV

- Příprava studie proveditelnosti zahrnuje návrh všech činností, které souvisí s postupným posunem výsledků VaV směrem k tržnímu uplatnění a dosažení očekávaných přínosů (v případě aktivity a)).
- Plán komerzializace včetně uvedení všech činností, které souvisí s postupným posunem výsledků VaV směrem k tržnímu uplatnění a dosažení očekávaných přínosů (v případě aktivity b)).
- Příprava studie proveditelnosti zahrnuje návrh činností zajišťující ochranu duševního vlastnictví k výsledkům VaV, včetně zajištění ochrany v zahraničí, pokud se předpokládá uvedení nového produktu / služby na zahraniční trhy (v případě aktivity a)).
- Zajištění odpovídající ochrany duševního vlastnictví k výsledkům VaV, včetně zajištění ochrany v zahraničí, pokud se předpokládá uvedení nového produktu / služby na zahraniční trhy (v případě aktivity b)).
- Přehled aktivit, které jsou nezbytné pro dokončení implementace nového produktu / služby.
- Kompetence žadatele o podporu / člena řešitelského týmu včetně odborností a zkušeností s komerzializací a implementací nového řešení na trh, případně kdo a jakým způsobem bude spojené aktivity s touto činností zabezpečovat.

5.2 Analýza trhu

5.2.1 Velikost trhu a zákazníci

- Identifikace potenciálních zákazníků, resp. cílových skupin.
- Výhody nového produktu / služby oproti produktům / službám dostupných na trhu, resp. konkurenční výhoda s možností vstupu na trh.
- Odhad podílu včetně jeho variant ve vazbě na možný postup komerzializace a úpravy končeného produktu / služby, který může nový produkt / službu na trhu, resp. v trzích různých teritoriích dosáhnout, případně zda má nový produkt / služba potenciál vytvářet nové trhy.

5.2.2 Uplatnění na trhu

- Popis strategie vstupu na trh v souvislosti s uvažovanými teritorii včetně předpokladů a zkušeností žadatele o podporu, které mu umožní proniknout na trh, tj. zda má vybudovanou odpovídající pozici na trhu nebo zda bude pro vstup s novým produktem / službou na trh využito jiných subjektů (identifikace prodejních míst, distribučních kanálů apod).
- Identifikace překážek vstupu na trh (regulace, standardy, certifikace apod.) včetně návrhů na jejich odstranění.
- Vyčíslení očekávaných příjmů v přijatelném časovém horizontu včetně nezbytných nákladů na implementaci nového produktu / služby a jeho udržení na trhu (např. zajištění výroby, servisu, marketingové aktivity, zajištění nezbytného personálu apod.).
- Opatření pro zajištění finanční a personální udržitelnosti a vytvoření podmínek pro pokračování projektu.

5.3 Dopady na životní prostředí

- Dopady nového produktu / služby na životní prostředí, tzn. zda předkládaný projekt má prokazatelně významný dopad na životní prostředí se zaměřením buď na:
 - a) Nízkouhlíkové hospodářství a na odolnost vůči změně klimatu, kdy žadatel o podporu vyčíslí dopad na nízkouhlíkové hospodářství v podobě CO₂ nebo na klima v podobě CO₂, nebo emisí metanu nebo jiných relevantních energetických ukazatelů a současně daný výpočet podloží relevantními dokumenty.
nebo
 - b) Cirkulární ekonomiku, kdy žadatel o podporu vyčíslí dopad v podobě např. snížení produkce odpadu, snížení využití zdrojů apod. nebo daný dopad popíše jiným měřitelným způsobem a současně daný výpočet / popis podloží relevantními dokumenty.

Závěr

bude obsahovat shrnutí relevantních údajů předkládaného projektu uvedených v podnikatelském záměru a jeho příloh s odkazem na přílohu č. 4 Výzvy - Model hodnocení, resp. na jednotlivá vylučovací a bodová kritéria včetně odkazu na příslušné kapitoly či přílohy podnikatelského záměru, ve kterých jsou informace k daným kritériím uvedeny, a to ideálně ve formě tabulky.