OPERAČNÍ PROGRAM
TECHNOLOGIE A APLIKACE
PRO KONKURENCESCHOPNOST

Ministerstvo průmyslu a obchodu
České republiky
Řídicí orgán OP TAK

Příloha č. 6 – Povinná osnova Podnikatelského záměru – Inovace-výzva IV

Spolufinancováno Evropskou unií

MINISTERSTVO PRŮMYSLU A OBCHODU

Povinná osnova podnikatelského záměru vychází z přílohy č. 1 Výzvy – Model hodnocení a kritéria pro hodnocení a výběr projektů a představuje tak závaznou strukturu při tvorbě podnikatelského záměru, který je povinnou přílohou žádosti o podporu a současně spolu s jeho přílohami základním dokumentem při věcném hodnocení projektu. Informace v něm uváděné musí být pravdivé, srozumitelné a natolik obsáhlé, aby mohlo být řádně provedeno věcné hodnocení projektu. Současně uváděné informace musí být vždy podložené relevantními přílohami. Pouhá textace bez doložených relevantních a průkazných příloh může být u jednotlivých vylučovacích i bodových kritérií negativně hodnocena.

Titulní strana

bude obsahovat **název projektu**, který bude uveden v žádosti o podporu v IS KP21+, a který bude jednoznačným způsobem vystihovat hlavní podstatu předkládaného projektu. Dále pak **název Výzvy**, **název žadatele o podporu** a **údaje o zpracovateli podnikatelského záměru**. Je vhodné rovněž uvést datum zpracování, počet stran a počet příloh.

Obsah, Seznam zkratek, Seznam grafů, obrázků, tabulek, Seznam příloh

1. Anotace projektu

- Stručné shrnutí základních parametrů předkládaného projektu, jeho výstupů a očekávaných výsledků.

2. Identifikační údaje žadatele o podporu

2.1 Žadatel o podporu

- Název žadatele o podporu, sídlo/místo podnikaní, identifikační číslo/daňové identifikační číslo, odkaz na webové stránky, jsou-li k dispozici.

2.2 Majetková struktura

- Základní majetková struktura žadatele o podporu včetně uvedení skutečných konečných majitelů.

2.3 Jméno a příjmení kontaktní osoby, zpracovatele podnikatelského záměru

2.4 Obory podnikání žadatele o podporu a obor podnikání výstupu projektu dle CZ-NACE

- Seznam oborů podnikání, ve kterých žadatele o podporu skutečně podniká.
- Hlavní obor podnikání, který se vztahuje k výstupu předkládaného projektu.

2.5 Místo realizace projektu

- Seznam míst realizace předkládaného projektu včetně uvedení vlastnických či obdobných práv k uváděným nemovitostem.

3. Kvalita a strategické zaměření

3.1 Strategie žadatele o podporu a mechanismy pro dosažení požadovaných přínosů

3.1.1 Strategie rozvoje

- Popis stávající strategie rozvoje.
- Soulad předkládaného projektu s touto strategií včetně požadovaných přínosů.

3.1.2 Mechanismy pro dosažení požadovaných přínosů

- Popis vytvořených mechanismů pro dosažení požadovaných přínosů z hlediska finančních prostředků, technického zázemí, lidských zdrojů, distribučních kanálů apod.

3.2 Vazba na NRIS3 a KETs

3.2.1 Soulad se strategickým tématem NRIS3

- Konkretizace vazeb a přínosů předkládaného projektu (zaváděné inovace) na strategická témata VaVaI, jež jsou definována pro jednotlivé domény výzkumné a inovační specializace NRIS3.

3.2.2 Soulad s KETs

- Konkretizace vazeb a přínosů předkládaného projektu (zaváděné inovace) na klíčové a nově vznikající technologie pro jednotlivé domény výzkumné a inovační specializace NRIS3, tzv. KETs.

3.3 Stupeň novosti

3.3.1 Specifikace výstupu předkládaného projektu

- Uvést, zda je předkládaný projekt zaměřen na produktovou nebo procesní inovaci případně na oba druhy, přičemž se uvádí pouze ten druh inovace, který má přímou a prokazatelnou vazbu na ukončené VaV aktivity a který bude stěžejní při hodnocení vylučovacích i bodových kritérií.
- Definice výstupu předkládaného projektu **v podobě závazného vzoru níže uvedené tabulky**, která definuje indikátory povinné k naplnění, které budou uvedeny v Rozhodnutí o poskytnutí dotace, a to včetně způsobu prokázání jejich naplnění u závěrečné žádosti o platbu.

Druh inovace[1]	Předmět inovace[2]	Způsob doložení[3]
Produktová inovace	Název nového produktu	Objednávka/smlouva včetně faktury Technická dokumentace
Procesní inovace	Název nového procesu	Protokol ze zkušebního provozu včetně dokumentace prokazující převzetí stěžejních technologií.

3.3.2 Inovativnost

- Detailní charakteristika **stávajících technických parametrů** nebo užitných vlastností produktu nebo detailní popis stávajícího procesu, tj. výrobních postupů a technik, zařízení a softwaru dle zaměření předkládaného projektu.
- Detailní charakteristika **nových technických parametrů** nebo užitných vlastností produktu nebo detailní popis nového procesu, tj. výrobních postupů a technik, zařízení a softwaru dle zaměření předkládaného projektu.

---

[1] Indikátorem povinným k naplnění je pouze ten druh inovace, který má přímou a prokazatelnou vazbu na ukončené aktivity VaV a který bude stěžejní při hodnocení vylučovacích i bodových kritérií.

[2] Jednoznačná konkretizace nového produktu / procesu včetně případně vybraných stěžejních technických parametrů.

[3] V případě produktové inovace musí být uvedena taková dokumentace, která:

a) jednoznačným způsobem prokáže, že byl nový produkt vyroben a uveden na trh, a to ve formě objednávky/smlouvy včetně faktury;
b) jednoznačným způsobem prokáže, že nový produkt splňuje technické parametry, které byly uvedeny v podnikatelském záměru a na základě kterých byla hodnocena inovativnost nového produktu, a to ve formě technické dokumentace, protokolů apod.

V případě procesní inovace musí být uvedena taková dokumentace, která jednoznačným způsobem prokáže zavedení nového procesu do výroby, např. v podobě protokolu ze zkušebního provozu a jeho uvedení do výrobní praxe popisující hlavní prvky inovace včetně dokumentace prokazující převzetí stěžejních technologií.

- Srovnání stávajícího produktu/procesu žadatele o podporu (dle zaměření předkládaného projektu) včetně srovnání s konkurencí z teritoriálního hlediska, přičemž jak stávající stav, tak nový stav musí být podložen průkaznými dokumenty. **Žadatel o podporu k posouzení informací uvedených v této kapitole uvede odkazy na relevantní přílohy, které budou součástí podnikatelského záměru a které tyto informace jednoznačným způsobem prokazují. Tyto přílohy musí konkrétním způsobem prokazovat stav věci (stávající i nový). Žadatel o podporu pro tyto účely doloží např. protokoly z měření, výkresovou dokumentaci, produktové listy apod. s vyznačenými inovovanými prvky.**
- Patentová rešerše, tj. zda nový produkt/proces bude nový z pohledu patentové ochrany, zda nevyužívá principy, které jsou již patentově chráněny.
- Stanovení úrovně TRL, která byla dosažena před zahájením předkládaného projektu včetně detailního rozboru způsobu stanovení této úrovně, který bude doplněn, a především podložen relevantní dokumentací.

3.3.3 Přidaná hodnota pro zákazníky

- Identifikace zákazníků nebo uživatelů, resp. cílové skupiny včetně jejich očekávání.
- Přidaná hodnota nového produktu/procesu pro cílové skupiny ve srovnání se stávajícími produkty / procesy konkurence.
- Načasování předkládaného projektu s ohledem na očekávaný vývoj na trhu.

3.4 VaV projektu, získané znalosti a jejich potenciál

3.4.1 Vazba projektu na aktivity VaV

- Popis vazby na doposud realizované aktivity VaV, tj. využití výsledků vlastního VaV[4], výsledků VaV vzniklých ve spolupráci nebo výsledků VaV v podobě transferu technologie[5]. **V případě využití výsledků vlastního VaV žadatel o podporu uvede, jak tyto aktivity probíhaly, výši nákladů, zdroje financování, lidské zdroje podílející se na těchto aktivitách včetně časového harmonogramu a tyto výsledky podloží relevantní dokumentací**. Obdobně postupuje i u výsledků VaV vzniklých ve spolupráci, kde bude navíc doložena tato spolupráce opět relevantním dokumenty. U transferu technologie, musí být tento transfer technologie doložen.

3.4.2 Náročnost realizovaného VaV, získaných znalostí a jejich multiplikační efekt

- Seznam znalostí, které byly dosavadním VaV získány a zda jsou založeny na náročném a ambiciózním VaV.
- Možné využití získaných poznatků VaV pro další uplatnění, tj. zda může být podkladem pro špičkové/pokrokové technologie, resp. jsou zde předpoklady pro vývoj dalších nových produktů/procesů, případně zda jsou předpoklady pro jejich uplatnění v dalších oblastech/sektorech mimo předkládaný projekt, včetně jejich zabezpečení odpovídající ochranou ve vazbě na jejich charakter a multiplikační potenciál.

3.5 Technická proveditelnost, rizika projektu a jejich řešení

- Analýza rizik včetně kontrolních a rozhodovacích mechanismů a přístupů k jejich minimalizaci.

[4] V případě ekonomicky propojených osob se považují aktivity VaV vzniklé ve společném VaV centru za vlastní za předpokladu, že žadatelem o podporu bude doloženo, např. ve formě interní směrnice či smlouvy, že mají právo využívat výsledky VaV aktivit tohoto společného centra.

[5] Transferem technologie se pro účely programu rozumí přenos technologie (např. prototypy, technologické součást apod.) či technologického postupu (např. patenty, licence apod.) a know-how vyvinutých výzkumnou organizací pro účely průmyslové aplikace u žadatele o podporu. V případě dalších subjektů se transferem technologie rozumí pouze přenos takových řešení, které jsou chráněny právy průmyslového vlastnictví (patenty, užitnými vzory), a to buď formou přímého nákupu práva průmyslového vlastnictví či nákupu licence k jeho využití.

4. Implementace

4.1 Žadatel o podporu a řešitelský tým

- Kompetence a schopnosti žadatele o podporu pro realizaci předkládaného projektu.
- Získané zkušenosti žadatele o podporu s řešením projektů obdobného charakteru, tzn. se zaváděním výsledků VaV do praxe včetně zkušeností s komercializací VaV a činnostmi nezbytnými pro přiblížení VaV tržnímu uplatnění.
- Realizační tým včetně odborností a zkušeností jeho členů umožňující realizaci všech stanovených aktivit a úkolů při implementaci předkládaného projektu.

4.2 Spolupráce při řešení předkládaného projektu

- Popis spolupráce při případným zapojení více partnerů při řešení a implementaci předkládaného projektu a splnění stanovených cílů včetně vytvořených podmínek pro tuto spolupráci.
- Vytvořené vazby na odběratele (spolupráce s potenciálními uživateli nového produktu/procesu), subdodavateli, distributory a dalšími externími subjekty podložené relevantními dokumenty.
- Přínos této spolupráce pro žadatele o podporu při různých fázích předkládaného projektu a zda má tato spolupráce vliv i na rozšíření jeho znalostí a schopností pro uplatnění mimo předkládaný projekt.

4.3 Plán předkládaného projektu (harmonogram)

- Etapizace projektu (Ganntův diagram) včetně relevance navržených aktivit v jednotlivých etapách s vazbou na cíle předkládaného projektu, identifikované problémy a potřeby, kompetence členů řešitelského týmu i očekávané výsledky a výstupy předkládaného projektu.

4.4 Rozpočet

4.4.1 Investiční a neinvestiční řešení předkládaného projektu

- Seznam pořizovaných technologií a hardwarového vybavení včetně stanovení předpokládaných parametrů. Doporučujeme uvést, že deklarované technické parametry jsou předpokládané a slouží pouze k vymezení technologické úrovně. V opačném případě se v průběhu realizace předkládaného projektu žadatel o podporu od nich nemůže odchýlit (zhoršit) a nebude možné je bez žádosti o změnu měnit.
- Seznam pořizovaného software včetně jeho konkretizace.
- Seznam nakupovaných práv k užívání duševního vlastnictví včetně vlastníků a způsobu nákupu těchto práv.
- Seznam pořizovaných certifikátů vztahujících se k novému produktu nutných pro jeho uvedení na trhu.
- **Detailní zdůvodnění rozsahu a nezbytnosti** nakupovaných výše uvedených plnění ve vztahu k realizaci předkládaného projektu.

4.4.2 Souhrnný přehled jednotlivých položek rozpočtu

- Seznam jednotlivých položek rozpočtu zahrnovaných do způsobilých výdajů včetně uvedení rozpočtové položky definované v Příloze č. 1 Výzvy – Vymezení způsobilých výdajů, jejich ceny a způsobu jejího stanovení, a to **v podobě následující tabulky**.

Rozpočtová položka	Konkrétní pořizovaná položka rozpočtu	Počet	Cena bez DPH	Způsob stanovení ceny včetně případného odkazu na konkrétní přílohu

				podnikatelského záměru

4.4.3 Celkový rozpočet

- Rozpočet projektu uvedený v žádosti o podporu v IS KP21+ ve formuláři Rozpočet, a to **v podobě následující tabulky**.

Rozpočtová položka	**Celková výše způsobilých výdajů v Kč**
Technologie	
Software a data	
Práva k užívání duševního vlastnictví	
Certifikace produktů	
Celkem	

5. Dopad

5.1 Analýza trhu

5.1.1 Tržní potenciál

- Plán komercializace včetně uvedení všech činností, které souvisí s postupným posunem výsledků VaV směrem k tržnímu uplatnění / výrobní praxi a dosažení očekávaných přínosů.
- Identifikace potenciálních zákazníků, resp. cílových skupin.
- Výhody nového produktu/procesu oproti produktům/procesům dostupných na trhu/ve výrobě, resp. konkurenční výhoda s možností vstupu na trh.

5.1.2 Velikost trhu

- Popis trhu a jeho analýza.
- Odhad podílu, který může nový produkt/proces na trhu/ve výrobě, resp. v trzích různých teritoriích dosáhnout, případně zda má nový produkt/proces potenciál vytvářet nové trhy.

5.1.3 Vstup na trh

- Popis strategie vstupu na trh v souvislosti s uvažovanými teritorii včetně předpokladů a zkušeností žadatele o podporu, které mu umožní proniknout na trh, tj. zda má vybudovanou odpovídající pozici na trhu nebo zda bude pro vstup s novým produktem/u procesu se stávajícím produktem na trh využito jiných subjektů (identifikace prodejních míst, distribučních kanálů apod).
- Identifikace překážek vstupu na trh (regulace, standardy, certifikace apod.) včetně návrhů na jejich odstranění.

5.1.4 Udržení na trhu

- Vyčíslení očekávaných příjmů v přijatelném časovém horizontu včetně nezbytných nákladů na implementaci nového produktu/procesu a jeho udržení na trhu/ve výrobě (např. zajištění výroby, servisu, marketingové aktivity, zajištění nezbytného personálu apod.).
- Opatření pro zajištění finanční a personální udržitelnosti a vytvoření podmínek pro pokračování projektu.

5.2 Dopady na životní prostředí

- Dopady nového produktu/procesu na životní prostředí, tzn. zda předkládaný projekt má prokazatelně významný dopad na životní prostředí se zaměřením buď na:
  a) nízkouhlíkové hospodářství a na odolnost vůči změně klimatu, kde žadatel o podporu vyčíslí dopad na nízkouhlíkové hospodářství v podobě CO_2 nebo na klima v podobě CO_2, nebo emisí metanu nebo jiných relevantních energetických

ukazatelů a současně daný výpočet podloží relevantními dokumenty. Zároveň je žadatel povinen uvést, že projekt náleží ke kódu intervence 029.
nebo

b) decentralizaci energetických sítí, kde žadatel popíše a doloží technologický přínos projektu pro zvýšení podílu decentralizovaných zdrojů energií;
nebo

c) cirkulární ekonomiku, kde žadatel o podporu vyčíslí dopad na životní prostředí v podobě např. snížení produkce odpadu, snížení využití zdrojů apod. nebo daný dopad popíše jiným měřitelným způsobem, a to podrobným popisem změn hierarchie nakládání s odpady, tj. vzájemnou změnou podílů těchto využití před realizací/po realizace projektu: opakované použití, materiálové využití, energetické využití a přímé odstranění odpadů a současně daný výpočet/popis podloží relevantními dokumenty. Zároveň je žadatel o podporu povinen uvést, že projekt náleží ke kódu intervence 030.

6. Závěr

Bude obsahovat shrnutí relevantních údajů předkládaného projektu uvedených v podnikatelském záměru a jeho příloh s odkazem na přílohu č. 1 Výzvy - Model hodnocení a kritéria pro hodnocení a výběr projektů, resp. na jednotlivá vylučovací a bodová kritéria včetně odkazu na příslušné kapitoly či přílohy podnikatelského záměru, ve kterých jsou informace k daným kritériím uvedeny, a to ideálně ve formě tabulky.